



# **METTRE EN PLACE SA GESTION COMMERCIALE AVEC CIEL GESTION COMMERCIALE EVOLUTION**

**Durée : 2 Jours**

**PUBLIC :** *Aucun Pré-requis*

*.Toute personne souhaitant assurer sa gestion commerciale avec CIEL, simplement et en profitant des nombreux automatismes offerts*

## **OBJECTIFS**

- Optimiser sa gestion commerciale
- Réaliser ses devis, commandes, bons de livraison et factures grâce à des modèles prêts à l'emploi, transférer ses devis en factures d'un simple clic
- Visualiser immédiatement la marge réalisée sur chaque produit
- Consulter à tout moment ses grilles tarifaires, ses listes de clients, d'articles, de prospects...
- Calculer les commissions de ses commerciaux
- Effectuer ses relances automatiquement ainsi que les mailings
- Maîtriser les états permettant de suivre son activité
- Mettre en liaison sa gestion commerciale avec sa comptabilité dans Ciel Compta Evolution

## **METHODOLOGIE**

- Formation très opérationnelle. Il est possible et même recommandé d'effectuer la formation sur votre poste et dans votre entreprise afin d'adapter la formation à vos spécificités. Les cas pratiques pourront être basés sur vos propres documents comptables.
- Cas pratiques :
  - ✘ Création de votre société et paramétrage de toutes ses spécificités (articles, clients, fournisseurs...)
  - ✘ Entraînement à l'enregistrement des devis, factures, avoirs, acomptes et des règlements correspondants
  - ✘ Paramétrage de vos formats de devis et factures
  - ✘ Exercice sur le suivi de l'activité commerciale
  - ✘ Travail sur les états d'analyse (analyse des ventes, suivi des clients et relance, suivi des stocks, des commandes...)
  - ✘ Entraînement à la gestion des stocks
- Les participants recevront le support de cours

**Tous les programmes sont modifiables pour être adaptés à vos besoins propres**

# **METTRE EN PLACE SA GESTION COMMERCIALE AVEC CIEL GESTION COMMERCIALE EVOLUTION**

## **PROGRAMME**

### **● PRESENTATION GENERALE ET PARAMETRAGE DE CIEL GESTION COMMERCIALE EVOLUTION**

◆ Mettre en place les paramétrages généraux de votre gestion commerciale :

- Votre société
- Vos clients, prospects
- Vos fournisseurs,
- Vos représentants
- Vos articles
- Vos préférences et options

◆ Créer, personnaliser et gérer toutes vos pièces commerciales :

- Vos devis, commandes, bons de livraison
- Vos factures, factures d'acompte et avoirs
- Vos règlements, vos remises en banque
- Vos abonnements

### **● LE SUIVI DE VOTRE GESTION COMMERCIALE :**

◆ Les listes à votre disposition :

- Clients, fournisseurs, prospects, représentants, affaires
- Catalogue d'articles, famille d'articles
- Grille tarifaire, paramétrage des remises et promotions
- Les modes de paiement, les comptes et les codes analytiques

◆ Les états d'analyse de vos ventes et de vos achats :

- Le suivi de votre activité : évolution et répartition des ventes et des achats,
- Les états d'analyse par défaut et les états paramétrables
- Les états statistiques de ventes et d'achats
- Vos échéanciers et encours clients / fournisseurs
- Le suivi de vos stocks
- Les états comparatifs entre vos objectifs et vos réalisations

◆ Mettre en place vos mailings

◆ Relancer vos clients

◆ Suivre votre calendrier, tâches à réaliser ainsi que vos relations clients

### **● LA GESTION DE VOS STOCKS :**

- ◆ Le suivi des stocks
- ◆ L'inventaire
- ◆ La gestion de votre production : ordres de fabrication, d'assemblage, génération des commandes aux fournisseurs...

### **● L'EXPORT DES DONNEES DE VOTRE GESTION COMMERCIALE VERS LE LOGICIEL DE COMPTABILITE**

**La formation sera adaptée à vos spécificités.  
Les exemples et exercices pourront être basés sur vos propres documents comptables.**